



Coffee

– husets blanding, med påfyll

Dette er historien om den kvalitetsorienterte, syklende ingeniøren
Lars Hallstrøm-Eriksen, som har "tatt en for laget", og bygget egne solide sykler.

Med og uten ledning.

Tekst og foto: Anne Katrine Paulsen

Dagens «sykkelreparatører» er ofte syklistene selv. Problemet med de fleste hybridsyklene, er mangelen på en kombinasjon av godt, praktisk utstyr og solide mekaniske komponenter. Dette har Lars Hallstrøm-Eriksen gjort noe med, og resultatet heter Hallstrøm Bikes. En av sykkelmodellene heter Coffee, og er like nytbar som en varm kopp kaffe på morgenen. Lars har bakgrunn som maskiningeniør, og har jobbet i nesten 20 år med produktutvikling. Han har imidlertid ikke hatt noen spesifikk kunnskap om sykler, utover det at han sykler selv. For å realisere drømmen om en forbedret hybrid, ønsket han å samarbeide med noen som hadde bransjeerfaring. Lars spurte seg rundt i Mandal, men folk hadde ikke særlig tro på prosjektet. Så spurte han Kristiansand Sykkelsenter, som i følge ham selv «har funnet på litt forskjellig rart opp gjennom årene», som blant annet å utvikle sin egen bysykkel «Kvadraturen». De har med denne modellen vist vilje til å gjøre noe utenom «standardprodukter». Kristiansand Sykkelsenters gründer og daglige leder Svein Bergheim hadde tro på prosjektet, og tilførte over 20 års erfaring med drift av butikken. Og fra Kristiansand Sykkelsenter kom også Throng Kim Than, som muligens er Kristiansands beste mekaniker. Med sin lange erfaring med både gode og dårlige komponenter, ble Than en god diskusjonspartner omkring valg av hver eneste mekaniske komponent. Hvordan begynte egentlig prosjektet? – Det begynte med at jeg er glad i

produktutvikling, begynner Lars, og fortsetter: – Men jeg synes det er kjedelig å skru på ting som går i stykker. Jeg har syklet hele livet, til og fra skole og jobb og alt mulig, og synes det var stadig justering av bremses og gir og så videre, som du på en måte ikke har på en bil. Så begynte noen dyrere sykler å få selvjusterende hydrauliske skivebremses, akkurat som på moderne biler, og da slipper man mye av det klusset som er med felgbremses. Også navdynamo oppdaget jeg at var veldig lurt, da får man jo godt lys uten noen merkbar motstand og batterikluss, men kombinasjonen av navdynamo og skivebremse, det finner man jo ikke fra før.

Den industrielle evolusjonen

Dette gikk han og tenkte på, mens han prøvde å modifisere syklene han hadde kjøpt selv.

– Så fikk jeg kjøpt en ganske grei sykkel med mekaniske skivebremses. Men de rustet jo fast, så jeg bygget om til hydraulisk. Så ville jeg jo gjerne ha en ordentlig navdynamo. Før jeg begynte å mekke, kjøpte jeg en standard sportshybrid hos Gunnar Nordby i Kristiansand – det er jo mange like sykler i dette segmentet, så det ble tilfeldigvis en bra Wheeler, som jeg bygde om til navdynamo, fastmonterte diodelys og skivebremses med importerte deler fra Tyskland. Jeg kastet det gamle forhjulet, òg, ja, det ble jo litt dyrt, men jeg tenkte skitt au, og underveis begynte ideen om Coffee å forme seg. Jeg hadde jo på en måte laget meg en pre-prototype. – Preprototypen var jo litt halvveis, for ikke alt passet sammen helt perfekt, men likevel

ble den bedre enn andre sykler jeg noensinne hadde hatt. Jeg innså at hvis man lagde seg en sykkel fra bønn av, trengte det ikke bli så dyrt, som å bygge om en eksisterende sykkel.

Kontakter og komponenter

For to år siden dro Lars på sykkelmessen Eurobike i Tyskland (verdens største sykkelmesse), og søkte kontakt med gode leverandører. Etter dette fikk han kontakt med Svein Bergheim på Kristiansands Sykkelsenter, som for øvrig hadde vært på den samme messa, uten at de visste om hverandre. Siden det har Svein og Lars vært på Eurobike sammen flere ganger.

– Vi kom frem til at vi skulle prøve dette sammen. Han hadde noen kontakter, jeg hadde noen kontakter, og så fant vi ut at den beste måten å gjøre dette på, var å bruke en av leverandørene til Kristiansand Sykkelsenter. Vi kontaktet en belgisk produsent som heter Thompson, som lager bra sykler og er fleksible. De sa seg villige til å produsere sykkel. Vi spesifiserte alt sammen som vi trengte, komponent for komponent, erindrer Lars.

– Komponentene kommer jo fra 10 forskjellige land, men blir montert i Belgia, legger han til. – Syklene sendes så til oss, så gjør vi vår egen kvalitetskontroll, monterer ekstrautstyr, justerer sete og styre for kunden, ja, vi justerer sykkelens geometri, slik at den passer til kjøperen, før vi sender den avgårde.





Stikkordet er «kombinasjon»

Norske produsenter har en tendens til å være litt vel sportsorientert, noe bransjen kanskje plages litt av.

– Elsyklene har jo kommet, og de er veldig godt utstyrt og er rettet mot mer vanlig bruk. Du har bysykler som er greit utstyrt, i beste fall har de til og med lys, men de har ofte kjøpere komponenter. Så til daglig bruk vil man oppleve at man bør justere bremsene, så får man ikke gjort det, og kjører rundt med litt dårlig bremses ... så er det kanskje litt fusk med giret, for det er litt for billig. Problemet er kombinasjonen av det praktiske utstyret, sammen med at man har behov for gode mekaniske komponenter. Kombinasjonen av disse, er stikkordet for Coffee. Alle de store produsentene selger en god del hybridsykler i samme prisklasse, for litt under 10 000 kroner, ofte utstyrt som om de skulle være brukt til sport, og det bruker man jo ikke en hybridsykel til. Det selges massevis av sykler i vår prisklasse, men de er utstyrt feil for sin bruk. Så det er rett og slett dette jeg har grepet tak i, forklarer Lars.

Design

Sykkelen er jo som sådan bygget opp av standard komponenter.

– Vi ønsket ikke et skrikende utseende, men et som likevel skiller seg litt ut, og er litt praktisk, slik at ikke møkk synes alt for fort. Stian lagde noen utkast til design, så valgte vi et vi likte veldig, og finpusset det.

– Sykkelen er solid og ser robust ut. Den er satt på girbeskytter, som folk gjerne ser at de må kjøpe etter sykkelen har blåst over ende, og bakgiret er blitt bøyd. Det er ingen andre sykler i dag, som jeg har sett, som leveres med girbeskytter, unntatt vår. Hydrauliske skivebremses av litt høy klasse er viktig, for da får du bremses som virker godt, uansett om det er litt skitt og møkk på felgene, og de er selvjusterende. Du trenger ikke justere dem etter hvert som klossene slites, men du må bytte klossene, selvfølgelig. Så er det ordentlig gode skjermes, en god ringeklokke, et godt sete som er mykt, uten å være for bredt. – Der tilbyr vi også et litt mer sporty og et litt bredere sete for dem som ønsker det, kommer Lars på. Coffee har et gjennomsliktig kjededeksel,



designet for å slippe sykkelklyper på buksen. Sykkelen har masse gir, du har lavt nok gir til å trå lett opp de bratteste bakkene, og høyt nok gir til å holde høy fart, når du ønsker det. Så er det dette med navdynamo og lys: det er bare å begynne å trå, så lyser det, og når du stopper i et lyskryss, fortsetter det å lyse i et par minutter, fordi lyktene har en kondensator som lagrer litt strøm. 25 lux foran, et stort baklys og bremselys, for å hindre påkjørsles bakfra, det er ikke vanlig å få med på sykkelkjøpet. Og lyskjeglen fra forlykten er flat i toppen, slik at den lyser på veien uten å blende, i motsetning til mange andre sykkellys.

Komponentene

Alt det mekaniske er fra Shimano øverste serier, det vil si Deore, LX og XT.

– Vi har vurdert komponent for komponent for å gi topp driftssikkerhet, men har ingen komponenter lavere enn Deore. Komponentene vi har brukt er stort sett velkjente, ikke minst de fra Shimano og Busch

& Müller, sånn at vi har ikke trengt å gjøre noen mengdetesting.

Så kom vi frem til to prototyper, en med høy stang og en med lav stang. Vi har prøvesyklet, og gjort en del justeringer. Vi har jo også snakket med potensielle forbrukere underveis, men som Henry Ford skal ha sagt: «hvis jeg hadde spurt folk hva de ville ha, ville de svart at de ønsket en raskere hest». Men når vi har forklart ideen, har feedbacken har vært av typen «Jøss, det her var jo kjempelurt!».

Forhåndsbestillingene tikker inn via vår nye nettbutikk, og fysisk gjennom Kristiansand Sykkelsenter. Og siden juli i år, har de solgt 11 sykler.

Nye ideer

– Vi er også i gang med en elsykel. Elsykler er jo svært allerede, faktisk over halvparten av omsetningen til Kristiansand Sykkelsenter kommer nå fra elsykler. Noen liker å suse rundt på en elsykel uten å forbruke en kalori, men du har også elsykler der du gir på litt mer



◀ Lars på sin hybrid "Coffee"

og får større fart. Det er jo litt morsommere også, for du får en litt sånn «woom»-følelse i det den drar på, og det gir en litt sånn supermannfølelse, ler Lars, som har mange ideer til utvikling av en ny elsykkel. Det han har i tankene, er en bysykkel med navgir, som retter seg mot godt voksne som liker komfort og rolig tempo, og spisse produktet mot deres behov og ønsker. – Litt bedre enn det de andre gjør, sier sykkelkaperen. – Vi har ikke noe mål om å lage alle sykkelmodeller som finnes, men fokuserer der vi kan gjøre en forskjell.

Et etisk aspekt

Fremover ønsker Lars å følge opp leverandørene, og sjekke at det er greie arbeidsforhold på fabrikkene. – Fordi vi har en dyr sykkel med høy kvalitet, kommer mange av komponentene fra høykostland som Japan, Tyskland, Italia, Belgia og Frankrike, og der er vi ikke så bekymret for arbeidsforholdene. Vi har vært på Shimano-fabrikk i lavkostlandet Malaysia, og der ser det greit ut. Produsenter i Kina bør man sjekke nærmere. Rammene på vår sykkel er produsert i Kina, som de fleste andre sykkelrammer, men vi har ikke besøkt fabrikkene, og vet strengt tatt

ikke hvordan forholdene er der, men vi har et ønske om å besøke dem i fremtiden. I dag er Hallstrøm Bikes en del av «Initiativ for etisk handel».

Stolt sykkelkaper

– Jeg synes det er veldig gøy å ha kommet så langt, som vi har nå. Det har vært mye underveis, som å få på plass en liten minifabrikk, der vi kan sette sammen sykler på kort tid. Men nå har vi kommet over terskelen. Det er jo sånn at når man ser at sykkelene har kommet ut, og ser responsen og oppslagene i media, har også skepsisen snudd. Ikke minst kona synes nå at dette er veldig gøy! Målsettingen nå er å få nok omsetning til å kunne jobbe med dette på fulltid.

– Heldigvis har responsen blitt som jeg hadde håpet, sier Lars, og kaster seg ut i bybildet igjen, på sin skinnende nye Coffee.



▲ Gründer Lars Hallstrøm-Eriksen



High Visibility Line

SYNLIG I HØSTMØRKET!

Klassiske Ortlieb Cordura vesker vevd i fluoriserende og reflekterende garn.

– det handler om sikkerhet!

-flere modeller i nettbutikken!

www.syklistene.no

ORTLIEB

WATERPROOF